

بسم الله الرحمن الرحيم

ورشة عمل بعنوان

تقييم سياسة الاجور في اليمن في ظل المتغيرات الاقتصادية والاجتماعية الراهنة

الورقة المقدمة بعنوان

اصلاح ودعم الاجور الحالية للتوفيق مع الوضع الاقتصادي الرهن
في الجمهورية اليمنية

إعداد استاذ مشارك د. مهدي سالم بامر حول
كلية الاقتصاد والعلوم السياسية جامعة عدن

المقدمة:

يكتسي موضوع الأجر أهمية بالغة في تحديد العلاقة ما بين العامل في المؤسسة سواء في القطاع العام او الخص، حيث ان الاجر يعتبر من اهم الحقوق الاساسية للعامل واهم الالتزامات الاساسية لصاحب العمل تجاه العامل.

وتعد النماذج المفسرة لعلاقة الأجر بالأسعار واختلفت من بلد لأخر حسب خصوصية كل اقتصاد واعتماده على خلفية نظرية خاصة تتلائم مع طبيعة سياسة الأجر والأسعار في البلد.

ان الأجر والاسعار تعد من الامور الهامة التي تشغل بال العاملين والادارة والحكومة على حد سواء حيث يمثل الأجر بالنسبة للعامل المصدر الاساسي الذي يعتمد عليه في توفير احتياجاته المادية وتحقيق بعض الجوانب المعنوية، وبعد بالنسبة للادارة تكلفة من تكاليف الانتاج يؤثر على الانتاجية وبالتالي على ربيحة المنظمة، اما بالنسبة للدولة فهو يشكل جزءاً كبيراً من مجموع النفقات وأي زيادة في النفقات من الضروري ان تواجهه من خلال الزيادة في الابيرادات، ومن جهة الأجر تعتبر أداة لتحفيز الطلب الكلي للاقتصاد.

ومن خلال ما تقدم عرضاً اعلاه فإن هذه الدراسة انت لهدف اصلاح ودعم الاجور الحالية للتتوافق مع الوضع الاقتصادي الرهن في الجمهورية اليمنية

اولاً: مفهوم الاجر:

هو حق من حقوق العاملين يتوجب على صاحب العمل ان يدفعه لهم مقابل ما يبذلونه من جهد فكري او جسدي في أداء أعمالهم.

ايضاً يعرف الاجر بأنه كل ما يحصل عليه العامل لقاء عمله أيًّا كان نوعه، كما يقصد بالأجر كل ما يدخل في نمة العامل من مال مقابل قيمة بالعمل أيًّا نوعه او الاسم الذي يطلق عليه او صورته فالاجر يمكن ان يأخذ صورة نقديه أو عينية ويمكن تسميته بالأجر او الراتب.

الاجور: هي ذلك المبلغ النقدي الذي يدفع لقاء الاعمال التي يقومون بها في المنشأة بغض النظر عن اية امتيازات اخرى، بحيث تمكّنهم من تأمين احتياجاتهم الاساسية بالدرجة الاولى، وتمكنهم من الادخار الذي يمكنهم من الاستثمار، بحيث تكون قادرة على تحفيز الافراد لبذل المزيد من الجهد لإنتاج افضل كماً ونوعاً او على الاقل المحافظة على مستوى الانتاج الحالي ونوعيته، دون الحاق الضرر بالمنشأة او الافراد.

ثانياً: انواع الاجور:

1- الاجور من الناحية الاقتصادية والاجتماعية:

أ- الاجر النقدي: هو مقدار المال الذي العامل مقابل تأدية عمله في فترة زمنية معينة، وهو لا يعبر عن القوة الشرائية للنقود التي قد يحصل عليها مقابل عملة، كما لا يعكس هذا الاجر مستوى انتاجية العامل.

ب- الاجر الحقيقي: وهو عكس الاجر النقدي، فهذا النجد يعبر عن كمية السلع والخدمات التي يرغب العامل الحصول عليها مقابل اجرة النقدي وبالتالي فهو يعكس المستوى المعيشي للعامل كونه يتوقف على مستوى الاسعار الذي يكون في الغالب غير معروف وبالدقة المرغوبة، ومنه فهو ناتج قسمة الاجر النقدي على مستوى الاسعار.

ج - الاجر الجاري والاجر الطبيعي: يتحدد الاجر الجاري في الاجل القصر من خلال التوازن في سوق العمل بين العرض والطلب بينما يتحدد الاجر الطبيعي في الاجال الطويلة فهو الاجر الذي يسمح للعامل بالبقاء على قيد الحياة مستوى الكفاف.

د- الاجر التأثيري: ويتم تأشير الاجور من خلال ربط مستوى الاجور بالمستوى العام للأسعار وهذا من اجل ابراز الاثار السلبية للتضخم على الاجور بغية المحافظة على القدرة الشرائية للأجر.

2- الاجور من الناحية الادارية:

أ- الاجر حسب المؤهلات المهنية: ينظر لهذا الاجر بداخل المؤسسة، اذ يتم وصف وتحليل العمل بالأخذ بعين الاعتبار صعوبة ونوعية المهام، ويأخذ في الحسبان الفوارق في مجهودات الافراد ذوي المنصب.

بـ- الاجر حسب الوقت: يتغير هذا الاجر حسب ساعات العمل والايام او الشهور التي اشتغل فيها العامل وهذا الاجر ليس له علاقة مباشرة مع الكمية المنتجة من طرف العامل.

جـ- الاجر حسب المردودية: تطور هذا النوع من الاجر في ظروف اين كانت مراقبته العمل المنجز ويتعلق هذا الاجر مباشرة بالانتاجية.

ثالثاً: الاعتبارات الرئيسية للأجور:

انطلاقاً من اهمية الأجور بالنسبة للموارد البشرية والمؤسسة نستطيع القول بان هناك مجموعة من الاعتبارات التي تنطوي عليها الأجور وهي كما يأتي:

1- الاعتبارات الاقتصادية: الاجر عمله لها وجهان، الاول يمثل التكلفة بالنسبة لصاحب العمل والثاني يمثل الدخل بالنسبة للعامل، يمثل الاجر لصاحب العمل السعر الذي يجب ان يدفعه مقابل توظيف احدى عوامل الانتاج وبهذا المعنى يكون المدفوع مقابل خدمات الفرد عبارة عن عملية اقتصادية محكومة بنفس المنطق كأي عملية شراء حيث يحاول المشتري ان يحصل على اكبر كمية او اعلى جودة ممكنة مقابل ما يدفعه من نقود.

2- الاعتبارات السياسية: تنطوي على سياسة الدولة فيما يتعلق بسياسة الأجور المطبقة في البلد من خلال القوانين واللوائح التي تصدرها وتطبقها فيما يتعلق بالأجور، حيث تستطيع الدولة ومن خلال اتباع سياسة محفزة للإفراد يدفع بموجبها اجور مرتفعة ان تساهم في تحسن علاقتهم معهم.

3- الاعتبارات الأخلاقية: تنطوي هذه الاعتبارات على مدى تأثير المستوى الأخلاقي للإفراد بالأجور التي يتلقاها وعلى العدالة في توزيع الأجر والمساواة فيما بين الأفراد وذلك بالنسبة لبعض الاعمال، وبالتالي يجب ان تساهم الأجر في المحافظة على السوية الأخلاقية للإفراد والعمل على رفعها وتصحيحها، لأن انخفاض الأجر قد يدفع الأفراد إلى سلوك غير أخلاقي كالرشوة او استغلال الوظيفة لأغراض خاصة.

4- الاعتبارات النفسية: ان اداء الافراد يتتأثر بمجموعة من العوامل والمتغيرات من اهمها العوامل النفسية التي تؤثر سلباً او ايجاباً على هذا الاداء، وهذه العوامل النفسية تتأثر بدورها بعدد كبير من المتغيرات اهمها الأجر، وبالتالي بقدر ما تساهم فيه الأجر في تحقيق الاستقرار والراحة النفسية للإفراد بقدر ما تمكّنهم من تحسين ادائهم في العمل، فإذا كانت الأجر غير قادرة على تامين احتياجات الافراد فستجعلهم في حالة قلق وتفكير مستمر لتأمين متطلباتهم مما يؤثر سلباً على ادائهم في العمل وبالتالي على النتائج المتوقعة تحقيقها منهم.

رابعاً: نظريات الاجور:

تعكس نظريات الاجور محاوله لوضع اطار اقتصادي معين يفسر من خلالها الاجر، وذلك بما ينماشى مع الظروف الاقتصادية والاجتماعية السائنة وبكل ما يتعلق بالاديولوجيات المتباينة من طرف كل اقتصادي، وسيتم التطرق الى نظريات الاجور وهي كما يأتي:

1- النظريات القديمة: وتكون من النظريات الآتى:

أ- نظرية حد الكفاف حسب كيسناي وادم سميث وريكاردو وماليس: بُرِزَتْ هَذِهِ النَّظِيرِيَّةُ فِي مِنْطَصِ الْقَرْنِ الثَّامِنِ عَشَرَ وَهَذِهِ نَتْيَاجَةُ الظَّرُوفِ الْفَاسِيَّةِ الَّتِي كَانَ يَعِيشُهَا الْعَمَالُ خَاصَّةً عَنْ ظُهُورِ الصَّنَاعَةِ.

تُسْتَنِدُ هَذِهِ النَّظِيرِيَّةُ عَلَى مَسْتَوِيٍّ مُعِينٍ، وَهُوَ حَدُّ الْكَفَافِ، بِحِيثُ لَا يَجُبُ لِلْأَجْرِ أَنْ يَتَجاوزَ هَذَا الحَدَّ الَّذِي يُسْمِحُ بِالْمُحَافَظَةِ عَلَى الْعَمَالِ فِي خَدْمَةِ أَرْبَابِ الْعَمَلِ.

وَأَوْضَحَ زَعِيمُ هَذِهِ الْمَدْرَسَةِ كِيسِنَايُ زَعِيمُ هَذِهِ الْمَدْرَسَةِ الْاِقْتَصَادِيَّةِ هَذَا الْمَبْدَأُ فِي قَوْلَةٍ "إِنْ مَعْدَلُ الْأَجْرِ إِذَا انْخَفَضَ عَنِ الْحَدِ الْأَدْنِيِّ الَّذِي يَنْتَسِبُ وَحْدَ الْكَفَافِ يَبْدَا الْعَمَالَ فِي الْهَجْرَةِ وَبِذَلِكَ يَقْلِعُ عَرْضُ الْعَمَلِ وَتَرْقُعُ الْأَجْرِ إِلَى مَسْتَوِيِّ الْكَفَافِ مَرَّةً أُخْرَى".

ب- نظرية رصيد الاجور: هذه النظرية هي مكملة لنظرية حد الكفاف وهنا نجد ان معدل الاجور اذا انخفض عن الحد الادنى الذي يتناسب وحد الكفاف يبدا العمل في الهجرة وبذلك يقل ثبات المال (المخصص للأجور) يؤدي الى زيادة عرض العمل ومنه انخفاض الاجور.

ج - النظرية الماركسية: الماركسية نظرية فلسفية اقتصادية، تعد هذه النظرية الاقتصادية متكاملة تعالج آلية التطور والتوازن الاقتصاديين كما تعتبر نظرية القيمة الزائد، حجر الزاوية في النظرية الاقتصادية الماركسية. وقسم ماركس عمل العامل الى قسمين هما:

- العمل الضروري: وهو الوقت الذي يصرفه العامل في العمل كي ينتج قيمة المواد الضرورية اللازمة لمعيشته ومعيشة أفراد اسرته اي لتجديد قوة عمله.

- العمل الزائد: وهو الوقت الذي يمضي العامل في العمل زيادة على وقت العمل الضروري وفيه ينتج القيمة الزائد او فضل القيمة التي تعود الى صاحب العمل مالك وسائل الانتاج.

على الرقم من التشابه بين النظرية الماركسية في الاجور ونظرية الحد الادنى لمستوى المعيشة فيما يختلفان فيما بينهما فنظرية الحد الادنى تقصر على حاجات العامل على السلع المادية في حين تدخل النظرية الماركسية في حساب قيمة قوة العمل، في مكونات الأجر العنصر التاريخي والأخلاقي اذ يجب ان يتطور مستوى الاجور بما يتنقق مع مستوى النمو الاقتصادي والرفايه الاجتماعي.

2- النظريات الليبرالية في الاجور:

تطلق النظريات الليبرالية في الاجور من مبدأ الحرية الاقتصادية القائم على اساس ان آلية السوق هي المنظم الوحيد للأسعار والمحدد للنشاط الاقتصادي، وتقوم هذه النظريات على عدم

التفريق بين العمل وقوة العمل، وهي تعالج الاجر على أنه ثمن العمل الذي يبيعه العامل من صاحب العمل، وهكذا يرى الاقتصاديون الليبراليون أنصار الحرية الاقتصادية ان العامل يبيع كمية معينة من العمل، اي عدد ساعات العمل اليومية مقابل اجر نقدي او عيني يتلقى عليه فردياً او جماعياً مع صاحب العمل بحرية تامة او بتدخل من الحكومة او المنظمات الاخرى ورعايتها.

وظهرت عدة نظريات في هذا الشأن وهي كما يأتي:

أ- نظرية الحد الأدنى لمستوى المعيشة: يرى أنصار هذه النظرية أن مستوى الأجور يتحدد بما يعادل قيمة المواد وال حاجات الضرورية لمعيشة العامل في الحد الأدنى، واوضح اسس هذه النظرية هو الاقتصادي الفرنسي تورغو وتبعها في منتصف القرن التاسع عشر الاقتصادي والزعيم العمالي الالماني (لاسال) ودافع عنها وسمهاها (القانون الحدبي للأجور). وفي راي أنصار هذه النظرية، تراوح في حركتها حول مستوى الحد الأدنى الضروري للمعيشة، اي ما يعادل قيمة المواد وال حاجات الضرورية لمعيشة العامل.

ب- نظرية انتاجية العمل: تتبثق هذه النظرية العامة لتوزيع الدخل القومي في الاقتصاد الحر او اقتصاد السوق، اذ تنطلق نظرية التوزيع من فرضية اثمان عوامل الانتاج، التي تزعم ان كل من يشترك في الانتاج يحصل على نصيب منه يعادل انتاجيته اي بمقدار اسهامه في تكوين ذلك الانتاج.

ج- النظرية الاجتماعية للأجور: يرى أنصار هذه النظرية أن الأجور اداة من ادوات توزيع الدخل القومي وبالتالي فان مستوى الأجور في اي بلد يتحدد بعاملين اثنين الأول انتاجية العمل الاجتماعي التي تحدد الناتج الإجمالي الذي يتم اقتسامه بين الطبقات الاجتماعية من جهة والثاني الوزن الاجتماعية للطبقة العاملة الذي يحدد نصيب العمال من النتائج من جهة ثانية.

د- نظرية الأجور المنظمة: بحسب هذه يتحدد الاجر بطريق التفاوض الفردي بين العامل ورب العمل، ولأن العامل الفرد في موقف تفاوضي ضعيف وبسبب زيادة دور المنظمات النقابية العمالية فقد اصبح مستوى الأجور يتحدد بالتفاوضات بين منظمات أرباب العمل والنفقيات العمالية وبسبب اهمية كتلة الأجور وتأثيرها في حسن سير الاقتصاد الوطني ودورها المتزايد في تنشيط الاستهلاك وتحقيق التوازن على مستوى الاقتصاد الكلي، اضافة الى الاضرار الكبيرة التي تلحقها اضرابات العمالية في حالة عدم الاتفاق بين النقابات وأرباب العمل على مستوى الأجور فقد راحت السلطات العامة تتدخل في المفاوضات وتقوم بدور المنظم لمستويات الأجور في كثير من الأحيان.

جدول الوظائف والمرتبات الجديدة ٢٠١٩ في القطاع العام ونسبة تغير المرتب الأعوام過去 ٣ سنوات على قاعدة ٢٠١٦

نسبة تغير المرتب (%)	نوع المرتب	نسبة تغير المرتب (%)										نسبة تغير المرتب (%)
		الراتب	راتب العامل	راتب المدير	راتب المسؤول	راتب المدرب	راتب المتدرب	راتب المعلم	راتب المتدرب	راتب المعلم	راتب المتدرب	
-20%	راتب المسؤول	1,634,900	1,634,900	1,634,900	1,634,900	1,634,900	1,634,900	1,634,900	1,634,900	1,634,900	1,634,900	-20%
-5%	نائب رئيس مجلس إدارة	283,900	11,200	283,900	20,000	3,000	10,400	260,000	80,000	7,200	180,000	-5%
-3%	نائب رئيس مجلس إدارة	253,900	10,000	253,900	20,000	3,000	9,300	230,000	70,000	6,400	160,000	-3%
-6%	نائب رئيس مجلس إدارة	223,900	8,000	223,900	20,000	3,000	8,000	200,000	60,000	5,600	140,000	-6%
-4%	نائب رئيس مجلس إدارة	193,900	7,000	193,900	20,000	3,000	6,800	170,000	50,000	4,800	120,000	-4%
-6%	نائب رئيس مجلس إدارة	163,900	6,431	163,900	20,000	3,000	5,600	140,000	40,000	4,000	100,000	-6%
-6%	نائب وزير	133,900	5,300	133,900	20,000	3,000	4,400	110,000	30,000	3,200	80,000	-6%
-12%	وزير	312,000	102,000	4,000	102,000	3,000	3,200	85,000	20,000	2,400	60,000	-12%
-12%	وزير	258,617	3,297	86,417	16,522	3,000	2,036	65,905	15,807	2,004	50,000	-12%
-12%	وزير	233,000	77,585	2,944	77,585	14,731	3,000	2,354	58,844	14,114	1,789	-12%
-11%	وزير	208,000	63,700	2,638	63,700	13,171	3,000	2,102	52,533	11,122	1,657	-11%
-12%	وزير	184,833	2,434	64,833	12,196	3,000	1,946	48,647	10,238	1,534	38,349	-12%
-12%	وزير	181,000	60,326	2,253	60,326	9,560	3,000	1,871	45,776	11,268	1,420	-12%
-11%	وزير	168,500	56,153	2,087	56,153	8,852	3,000	1,732	43,211	9,813	1,346	-11%
-11%	وزير	162,500	54,146	2,000	54,146	8,511	3,000	1,666	41,645	8,435	1,288	-11%
-11%	وزير	151,500	50,431	1,858	50,431	7,880	3,000	1,542	38,561	7,885	1,237	-11%
-11%	وزير	148,645	1,785	48,645	7,578	3,000	1,483	37,677	7,581	1,189	29,496	-11%
-10%	وزير	131,500	1,595	43,868	6,765	3,000	1,324	33,195	5,794	1,082	27,311	-10%
-10%	وزير	123,000	40,000	1,477	40,000	6,364	3,000	1,226	30,652	5,364	1,012	-10%
-11%	وزير	118,500	39,487	1,420	39,487	6,023	3,000	1,179	29,474	5,846	945	-11%
-11%	وزير	103,500	34,423	1,217	34,423	5,164	3,000	1,011	25,269	3,836	858	-11%
-10%	وزير	100,000	33,187	1,171	33,187	5,000	3,000	972	24,297	3,279	841	-10%
-10%	وزير	97,000	32,353	1,084	32,353	5,000	3,000	935	23,363	2,757	824	-10%
-10%	وزير	96,500	32,136	968	32,136	5,000	3,000	865	23,146	2,744	816	-10%
-10%	وزير	95,500	31,870	896	31,870	5,000	3,000	832	22,880	2,680	808	-10%
-10%	وزير	94,000	31,300	800	31,300	5,000	3,000	800	22,400	2,400	800	-10%

بيانات
 المرحلة الأولى: عام ٢٠١٧ عند تعيين المدير رقم (١٧) بشأن نظام الوظائف والأجراء والمرتبات.
 المرحلة الثانية: ١- التعيير رقم ٢٠١٨
 زيادة عائدات موظف رقم ٢٠١٨
 المرحلة الثالثة: ٢- التعيير رقم ٢٠١٩
 دليل الوظائف (٢٠١٩) بالاستثناء (٢٠١٩)

جدول بين أ Sheila الوظيفي للاختفاء المتقدمة المتقدمة

الراتب	الوظائف	الستويات الوظيفية	
		نائب رئيس مجلس إدارة	نائب رئيس مجلس إدارة
340,000	نائب رئيس مجلس إدارة		
310,000	نائب رئيس مجلس إدارة		
290,000	نائب رئيس مجلس إدارة		
255,000	نائب رئيس مجلس إدارة		
230,000	نائب رئيس مجلس إدارة		
205,000	نائب رئيس مجلس إدارة		
185,000	نائب رئيس مجلس إدارة		
160,000	نائب رئيس مجلس إدارة		
135,000	نائب رئيس مجلس إدارة		
100,000	نائب رئيس مجلس إدارة		
75,000	نائب رئيس مجلس إدارة		
50,000	نائب رئيس مجلس إدارة		

جدول بين التكاليف المتقدمة المتقدمة المتقدمة المتقدمة المتقدمة

راتب	النائب	نائب رئيس مجلس إدارة
219,223	باحث استشاري	٢
168,310	باحث ملحق	١
143,990	باحث أول	٢
76,056	باحث	٣
66,929	باحث مساعد	٤

جدول الوظائف والمرتبات للاختفاء المتقدمة المتقدمة

راتب	النائب المديني	نائب رئيس مجلس إدارة
133,990	نائب وزير	١
103,990	وزير المطهون	٢
86,417	مستشار	٣
77,585	مستشار أول	٤
60,326	مستشار الثاني	٥
54,147	مستشار ثالث	٦
48,645	مستشار دبلوماسي	٧

خامساً: تحليل الاجور بالأسعار للسلع الاساسية:
باحتساب متوسط الاجور هو (60000 ريال يمني).

حيث ان كثير من الدراسات احتسبت متوسط الاجور قبل الحرب في عام 2015م
هو (33000 ريال)

ثم انت الزيادة لغلاء المعيشة في عام 2018م، وهي (30%) وذلك بعد استقطاع الضريبة.
بمعنى ان متوسط الاجر في عام 2015م قبل الحرب بسعر صرف الدولار (214.89 ريال).

تعادل قيمته بالدولار (\$153.5).

ومتوسط الاجر في عام 2023م بعد الحرب بسعر صرف الدولار (1474 ريال).
تعادل قيمته بالدولار (\$40.7).

الفاقد في الاجر بالدولار لعام 2015م و عام 2023م
 $(\$112.8) - (\$40.7) = (\$153.5)$

قيمة الراتب الحقيقي بسعر الصرف لعام 2023م

$226259 = 1474 * \$153.5$

الفاقد في متوسط الاجر بالريال اليمني
 $166259 = 60000 - 226259$

مقارنة متوسط الاسعار للسلع الاساسية بالأجر:

متوسط عدد افراد الاسرة في اليمن (7 / فراد)

احتياجات الاسرة من السلع الاساسية:

السلعة	وحدة القياس (كيلو)	المبلغ بالريال اليمني
كيس دقق	50	35800 ريال
كيس ارز	40	84000 ريال
نصف كيس قمح	25	17000 ريال
نصف كيس سكر	25	31500 ريال
زيت الطبخ	8 لتر	18000 ريال
علبة حليب الاطفال ببلاك رقم 3	0,4	9000 ريال
2 اصطونة غاز		14000 ريال
مواصلات		20000 ريال
مياه وكهرباء		10000 ريال
الاجمالي	—	239300 ريال

من الجدول السابق بلغ اجمالي اسعار السلع الاساسية لمتوسط افراد الاسرة في اليمن (239300 ريال يمني).

بينما متوسط دخل الفرد (60000 ريال يمني).

المبلغ الفاقد في السلع الاساسية هو:

$$60000 - 239300 = 179300 \text{ ريال يمني}$$

على الدولة معالجة هذا المشكلة نتيجة التضخم في العملة وارتفاع الاسعار بشكل جنوني مما يؤثر على حياة المواطنين في اليمن.

سادساً: الاصلاحات المقترحة لدعم الأجر الحالية في اليمن:

- 1- العمل على مواكبة الاجور للتغيرات التي تحدث في اسعار صرف العملة، حيث ان اصحاب الاجور اكبر الخاسرين من الانهيار الكبير في سعر صرف العملة والتضخم المفرط الناجم عنه.
- 2- تحليل الوظائف تحليل سليم بحيث يعطى الاجر حسب مهام العمل ونوعيته وخطورته والمسؤوليات المترتبة على تنفيذه وصعوبته وكثافة المهام للوظيفة.
- 3- دعم السلع الضرورية من اجل الحصول عليها بسعر مخفض.
- 4- توفير الادوية في المستشفيات الحكومية بالمجان او اسعار مخفضة بحيث ان هذا يخفض من تكاليف اسعار شراء الادوية بالنسبة للذين يذهبون الى المستشفيات الحكومية حيث يكلفهم مبالغ كبيرة في شراء الادوية بالنسبة للمرضى الذين يقصدون الطوارئ والترقيد.
- 5- تخفيض اسعار المشتقات النفطية لملاك سيارات النقل المصرح لها بنقل الركاب بحيث ينعكس تسهيل التنقلات للموظفين بحث ان تكاليف المواصلات الحالية تشكل نسبة كبيرة من اجر الموظف .
- 6- دعم المشتقات النفطية للمزارعين وبيعها بسعر مخفض بما يمكنهم من تخفيض كلف الانتاج والذي بدوره سيؤدي الى انخفاض الاسعار المنتجات الزراعية (الحبوب، والخضروات، والفاكه، والبقوليات وغيرها) والتي تستهلك اسعارها جزء كبير من اجر الموظف.
- 7- دعم المشتقات النفطية للصياديين وبيعها بسعر مخفض بما يمكنهم من تخفيض كلف الاصطياد والذي بدوره سيؤدي الى انخفاض اسعار الاسماء والتي تستهلك اسعارها جزء كبير من اجر الموظف .
- 8- طبع العملة من الفئات الصغيرة من فئة (10 ، 50 ، 100 ، 200) حيث يضيع جزء من الاجر في عدم وجود الفئات الصغيرة من العملة ويلجا بعض تجار (البقالات) الى اعادة هذه المبالغ على شكل مواد عينية كالشوكولاتة او العلقة او غيرها نظر لعدم توفر هذه الفئات الصغيرة او تهالكها .

النوصيات:

- 1- ضرورة مواكبة الاجور لغيرات التي تحدث في اسعار صرف العملة المحلية.
- 2- المحافظة على استقرار اسعار صرف العملة المحلية مقابل العملات الاجنبية، حيث ان التناقض اليومي في قيمة العملة المحلية يؤدي الى نقص الاجر الذي يستلمه الموظف في اليمن وهو ما يؤدي الى عدم قدرته على تغطية تكاليف الاحتياجات من السلع والخدمات حيث ان اسعار المواد والخدمات في اليمن مرتبطة بسعر الدولار.
- 3- ضرورة دعم السلع الضرورية من اجل شرائها بسعر اقل وهذا يخفف من الضغط على الاجر الذي يستلمه الموظف.
- 4- ضرورة المراقبة المستمرة للأسعار حيث لاحظ الباحث ان هناك علاقة مختلة بين التضخم في العملة والتضخم في الاسعار حيث ان تضخم في العملة من عام 2015م قد بلغ ستة اضعاف بينما التضخم في الاسعار بلغ عشرة اضعاف تقريرياً علماً ان التضخم في الاسعار في اليمن غير مرتبط بارتفاع الاسعار العالمية.
- 5- اهمية العمل بما جاء من اصلاحات ودعم الاجور في هذا الورقة العلمية.

المراجع:

- 1- فتحي، بنیشو، دراسة قياس للعلاقة بين الاجور والاسعار في الجزائر خلال الفترة (1970 - 2014م). مجلة شعاع للدراسات الاقتصادية، العدد الرابع، عام 2018م.
- 2- تقرير البنك المركزي لعام (2014م).
- 3- تقرير البنك المركزي لعام (2015م).
- 4- تقرير البنك المركزي لعام (2022م).
- 5- بلعفیر، هانی، العطاس، ولید، ادارة السيولة النقدية وأثرها على مرتبات الموظفين الحكوميين في الجمهورية اليمنية، مجلة استراتيجيات التحقيقات الاقتصادية والمالية، المجلد 2، العدد 2، عام 2020م.
- 6- الجهاز المركزي للإحصاء الجمهورية اليمنية نشرة الأسعار الشهرية في المحافظات المحررة – سبتمبر عام 2023م.
- 7- مجلة الرابطة الاقتصادية ، العدد (22)، السنة الثاني، نوفمبر ، عام 2023م.
- 8- فلاح، ماريا، دراسة تحليلية وتقييمية لنظام الاجور في المؤسسات العمومية ذات الطالع الصناعي والتجاري حالة قطاع البريد، رسالة ماجستير، جامعة منتوري فلسطينية، كلية العلوم الاقتصادية والتسيير، عام 2018م.